

2013年12月期第2四半期 決算説明資料

2013年8月9日 株式会社ファンコミュニケーションズ

目次

(1)2013年12月期第2四半期業績ハイライト (2)各種経営指標(四半期ベース)	P3
(3)主要サービス区分別の概要 <単体事業> ・パソコン向けアフィリエイト広告サービス ・モバイル向けアフィリエイト広告サービス	••••••P21
<連結グループ事業>	••••• P43
参考資料	••••• P50

2013年12月期第2四半期 業績ハイライト

2013年12月期第2四半期 ポイント

- ■A8.netの売上が前年同期比35.6%増と堅調に伸びた。
- ■nendの売上が前年同期比169.0%増と 大きく伸びた。

■Moba8.netの売上が前年同期比31.8%増 となり、11四半期ぶりに過去最高となった。

<u>業績ハイライト(連結)</u> 経営成績

(単位:千円)	2013年 第2四半期累計	2012年 第2四半期累計	対前年同期 増減率	当期構成比
売上高	9,955,311	6,391,966	55.7%	100%
営業利益	1,679,397	917,557	83.0%	16.9%
経常利益	1,716,579	944,715	81.7%	17.2%
四半期純利益	1,046,824	874,866	19.7%	10.5%
売上高 経常利益率	17.2%	14.8%	+ 2.4 _{#1} >	-
1株当たり 四半期純利益	55.52円	46.26円	20.0%	-
潜在株式調整後 1株当たり四半期純利益	54.51円	45.21円	20.6%	-

^{※2011}年8月より子会社の株式会社リアラスと株式会社エイトクロップスを、同年11月より株式会社アドボカシを、2012年3月より株式会社セルフエンプロイドと株式会社アドジャポンを、同年7月より株式会社ミートラボを連結対象にしております。

^{※2013}年1月1日付で普通株式1株につき100株、5月1日付で普通株式1株につき2株の株式分割を行いましたが、前連結会計年度の期首に分割が行われたと 仮定し、1株当たり当期純利益および潜在株式調整後1株当たり当期純利益金額を算定しております。

<u>業績ハイライト(単体)</u> 経営成績

(単位:千円)	2013年 第2四半期累計	2012年 第2四半期累計	対前年同期 増減率	当期構成比
売上高	9,381,119	6,121,530	53.2%	100%
営業利益	1,700,141	1,002,185	69.6%	18.1%
経常利益	1,740,598	1,032,579	68.6%	18.6%
四半期純利益	1,076,299	961,064	12.0%	11.5%
売上高 経常利益率	18.6%	16.9%	+1.7 _{ポイント}	-

<u>連結財務諸表</u> キャッシュフロー

主な内訳は 税金等調整前当期純利益 1,308,157千円 法人税等の支払額が461,188千円

主な内訳は 税金等調整前前四半期純 利益1,720,521千円 法人税等の支払額が 583,364千円

(单	单位∶千円)	前年同期	2013年 第2四半期累計
I	営業活動による キャッシュ・フロー 主な内訳は投資有価 1,200,000千円、	証券の償還収入 567,696	1,037,751
П	投資活動による キャッシュ・フロー 1,533,745千円		Δ198,788
_ 	財務活動による キャッシュ・フロー 自己株式取得による		Δ151,876
IV	現金及び現金同等物の 増減額	159,067	687,086
v	現金及び現金同等物の 期首残高	2,748,772	3,817,626
VI	現金及び現金同等物の 四半期末残高	2,907,840	4,504,712

主な内訳は投資有価証券の償還収入 1,090,000千円、 投資有価証券の売却 収入368,712千円の 一方、投資有価証券 取得支出1,566,836 千円

主な内訳は 株式発行収入85,129 千円 配当金の支払237,005 千円

<u>連結財務諸表</u> 貸借対照表

		(単位:千円)	2012年度末	2013年度第2四半期
資產	重の部			
流	動資産		7,423,488	8,935,380
	現金	及び預金	3,817,626	4,504,712
	売掛	金	1,968,297	2,636,874
	有価	証券	1,507,844	1,654,780
	そ のfi	<u>b</u>	172,829	181,901
	貸倒	引当金	Δ43,109	Δ42,888
固足	定資産		2,251,678	2,405,743
		有形固定資産	76,525	124,721
		無形固定資産	157,393	138,309
		投資その他の資産	2,142,712	
資源	奎合計		9,675,166	11,341,123
負債	責及び組	吨資産の部		
流動	動負債		3,337,861	4,113,875
		買掛金	2,115,103	2,661,126
		未払法人税等	592,075	681,048
		その他流動負債	630,680	771,700
固定	固定負債		141,418	143,241
負債	責合計		3,479,280	4,257,116
純道	資産合	\$ †	6,195,886	7,084,006
負債	責純資	産合計	9,675,166	11,341,123

A8,nendの売り上げ増に伴い増加

主な内訳は投資有価証券 1,799,109千円

A8,nendの売り上げ増に伴い増加

主な内訳は長期預り保証金

主な増加要因は 利益剰余金775,502千円増加

連結業績予想

(単位: 百万円)	2013年 通期予想 _(対前年同期比)	2013年 第2四半期 累計期間実績 ^(対前年同期比)	進捗率 (通期予想比)
売上高	20,300(40.2)	9,955(55.7)	49.0%
営業利益	3,410(51.9)	1,679(83.0)	49.2%
経常利益	3,480(51.0)	1,716(81.7)	49.3%
純利益	2,140(30.5)	1,046(19.7)	48.9%

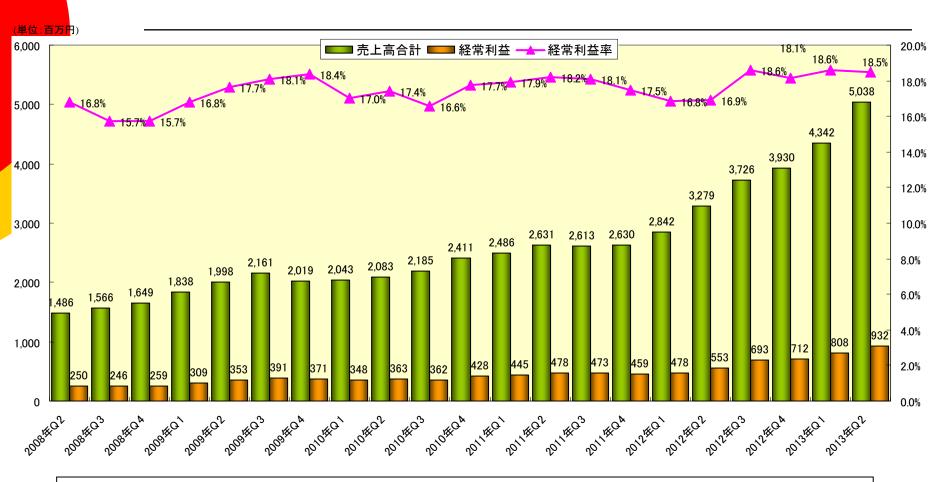
【配当予想】

	2013年12月期 予想	2012年12月期 実績
1株当たり 期末配当金	22円	14.5円

※2013年1月1日付で普通株式1株につき100株、5月1日付で普通株式1株につき2株の株式分割を行いましたが、前連結会計年度の期首に分割が行われたと仮定し、1株当たり配当金額を算定しております。

各種経営指標 (四半期ベース)

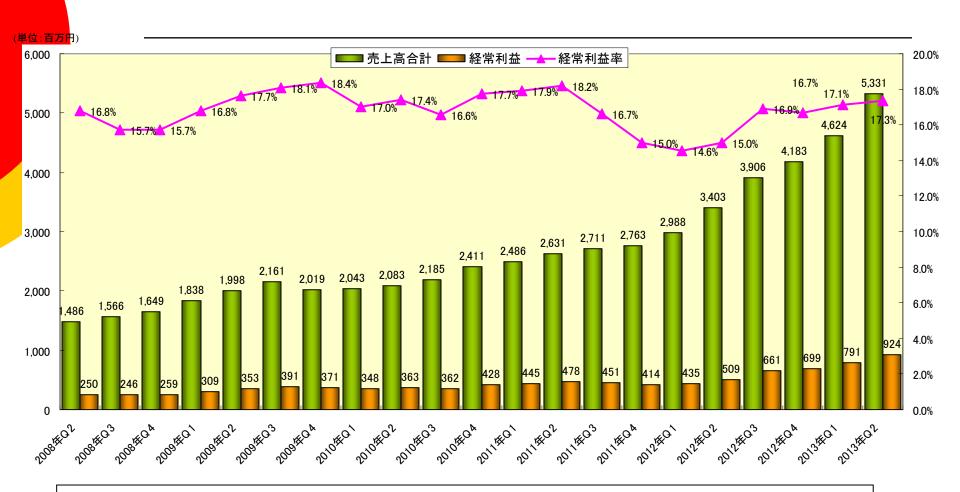
各種経営指標(単体・四半期ベース) 売上高、経常利益、経常利益率の推移



※2011年Q2までは単体、2011年Q3からは連結のデータ

四半期ベースで売上、経常利益ともに過去最高となった。

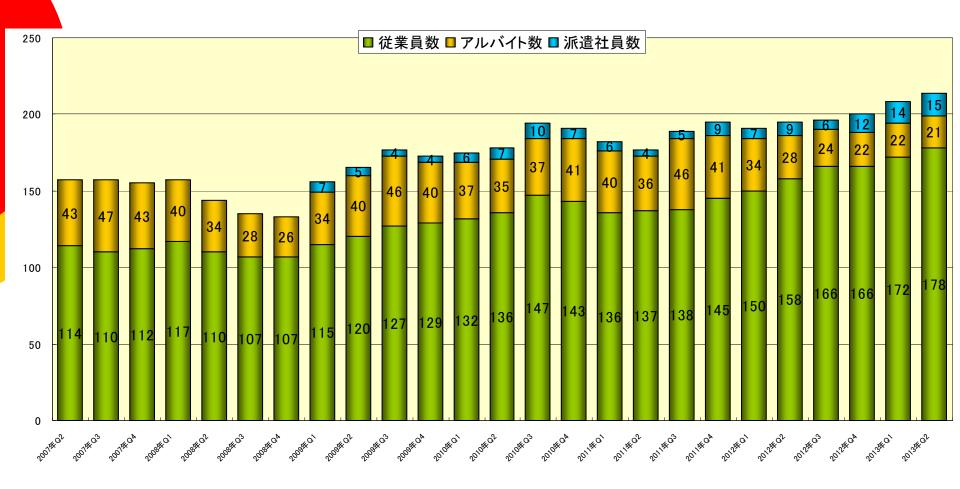
各種経営指標(連結・四半期ベース) 売上高、経常利益、経常利益率の推移



※2011年Q2までは単体、2011年Q3からは連結のデータ

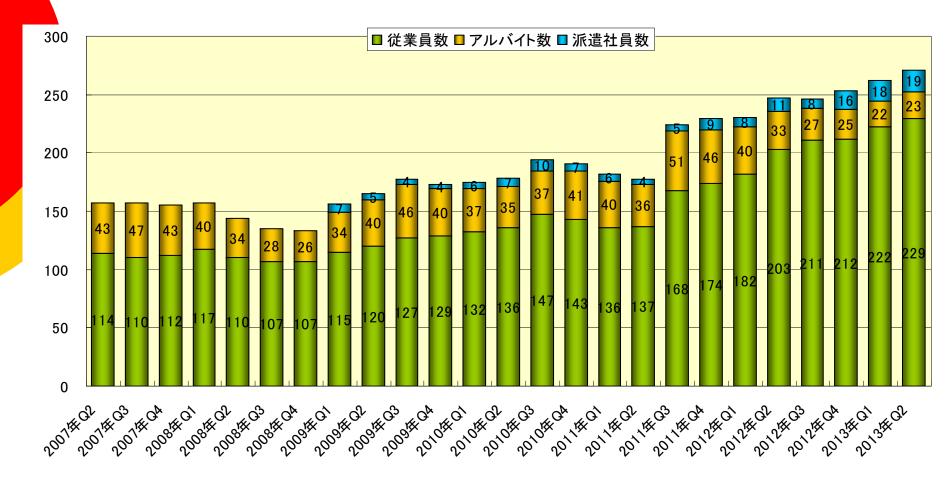
四半期ベースで売上、経常利益ともに過去最高となった。

<u>各種経営指標(単体・四半期ベース)</u> 従業員数の推移



積極的な採用を継続している。単体のスタッフ数は214名で過去最高となった。

<u>各種経営指標(連結・四半期ベース)</u> 従業員数の推移



※2011年Q2までは単体、2011年Q3からは連結のデータ

グループ全体の総スタッフ数は271名となり、前年同期比で24名増加した。

<u>各種経営指標(単体・四半期ベース)</u> 原価率、販管費比率の推移



※2008年Q1よりデータセンターの賃借料の一部を販売管理費に計上していたものをQ2でさかのぼって売上原価に計上している

前年同期比でみると2013年2Qは原価率は0.8ポイント増、販売管理費は2.4ポイント減少している。

<u>各種経営指標(連結・四半期ベース)</u> 原価率、販管費比率の推移



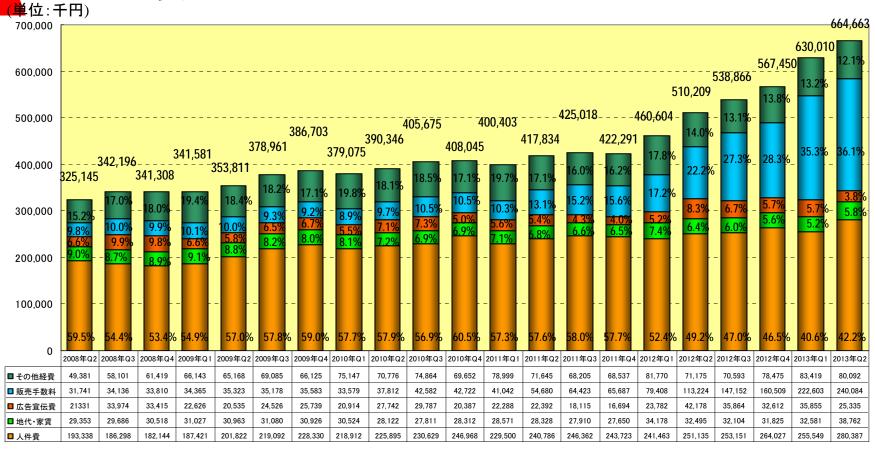
※2008年Q1よりデータセンターの賃借料の一部を販売管理費に計上していたものをQ2でさかのぼって売上原価に計上している

※2011年Q2までは単体、2011年Q3からは連結のデータ

前年同期比で見ると原価率は0.5%ポイント減少し、販管費率も1.9ポイント減少していることで営業利益率を押し上げている。

各種経営指標(単体・四半期ベース)

販売管理費



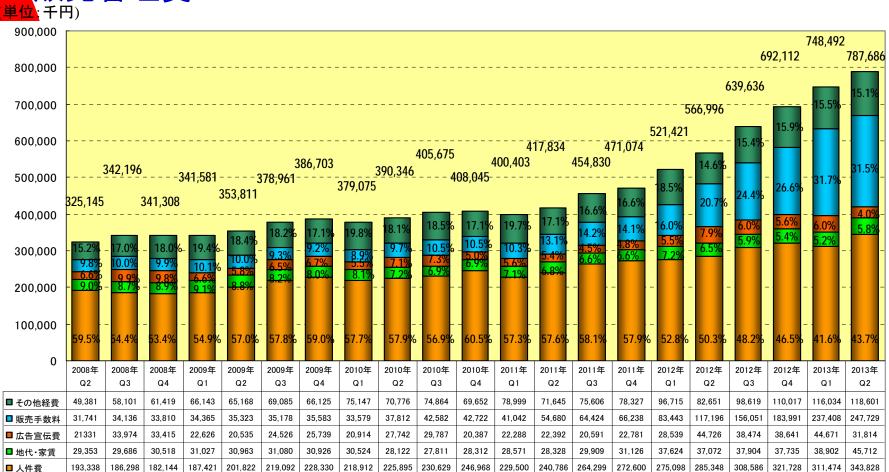
※「その他経費」として計上していたデータセンターの賃借料の一部を2008年Q2より売上原価に変更している

※2008年Q1で計上していた研究開発費(約5百万円)を2008年Q2でマイナス計上している。

「nend」の売り上げ増に伴い販売手数料は伸びたが、広告宣伝費は抑えられている。

各種経営指標(連結・四半期ベース)

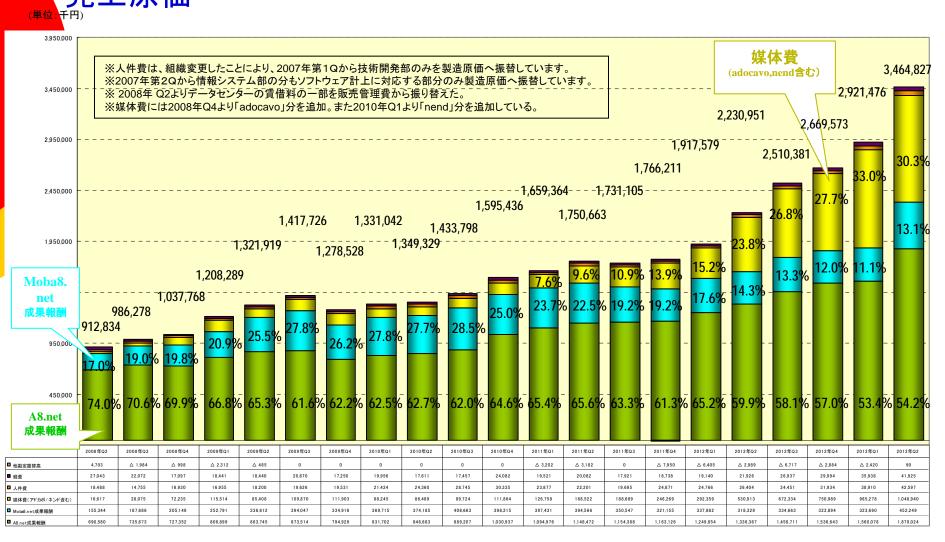
販売管理費



- ※「その他経費」として計上していたデータセンターの賃借料の一部を2008年Q2より売上原価に変更している
- ※2008年Q1で計上していた研究開発費(約5百万円)を2008年Q2でマイナス計上している。
- ※2011年Q2までは単体、2011年Q3からは連結のデータ

販売管理比は前年同期比で38.9%増加した。

<u>各種経営指標(単体・四半期ベース)</u> 売上原価



各種経営指標(連結・四半期ベース)

売上原価



430,000		70.67		00.87		01.0%		02.57		, 62.07		, 05.47		03.37		01.090		33.3 V	O I	30.0 Y	,
A8.net	74.0	6	69.9%	D	6 5.3%		62.2%		62.79	Ó	64.6%	Ó	65.6%	⁄o	61.3%		57.0%		54.4%	ó	51.48
成果報酬	2008年Q2	2008年Q3	2008年Q4	2009年Q1	2009年Q2	2009年Q3	2009年Q4	2010年Q1	2010年Q2	2010年Q3	2010年Q4	2011年Q1	2011年Q2	2011年Q3	2011年Q4	2012年Q1	2012年Q2	2012年Q3	2012年Q4	2013年Q1	2013年Q2
■他勘定振替高	4,703	△ 1,984	△ 998	△ 2,312	△ 485	0	0	0	0	0	0	△ 3,202	△ 3,182	△ 3,766	△ 9,149	△ 7,039	△ 4,610	△ 6,963	△ 2,884	△ 2,420	90
■経費	27,043	22,072	17,097	18,441	18,440	20,670	17,250	19,956	17,611	17,457	24,082	19,521	20,082	65,157	61,870	49,158	49,782	50,387	47,797	50,086	53,697
■ 人件費	18,488	14,755	16,930	16,955	18,200	19,626	19,531	21,424	24,360	28,745	30,335	23,877	22,201	19,695	46,390	45,761	49,678	40,765	47,826	56,935	56,537
■ 媒体費(アドカボ/ネンド/8crops含む)	16,617	28,075	72,235	115,514	85,408	109,870	111,903	88,245	86,489	89,724	111,864	126,758	168,522	236,591	313,974	387,795	594,770	798,477	864,672	1,122,067	1,204,996
■ Moba8.net成果報酬	155,344	187,686	205,149	252,791	336,612	394,047	334,916	369,715	374,185	408,663	398,215	397,431	394,566	349,994	320,232	337,235	317,307	331,691	323,522	322,583	453,356
■ A8.net成果報酬	690,580	735,673	727,352	806,899	863,745	873,514	794,929	831,702	846,683	889,207	1,030,937	1,094,976	1,148,472	1,152,897	1,160,836	1,247,620	1,333,834	1,454,190	1,528,774	1,550,862	1,870,940

※2011年Q2までは単体、2011年Q3からは連結のデータ

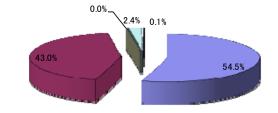
売上原価は前年同期比で55.5%増加した。

主要サービス区分別の概要 〈単体事業〉

各サービス区分別の売上高の内訳(単体)

単位:千円	2013年 第2四半期(4~6月)	2012年 第2四半期(4~6月)	対前年同期 増減率
パソコン向けアフィリエイト 広告サービス	2,745,582	2,025,098	35.6%
モバイル向けアフィリエイ ト広告サービス	2,165,414	1,084,924	99.6%
自社媒体事業	0	0	-
他社媒体広告販売	121,039	169,153	Δ28.4%
その他売上	6,810	0	-
総売上高	5,038,846	3,279,176	53.7%

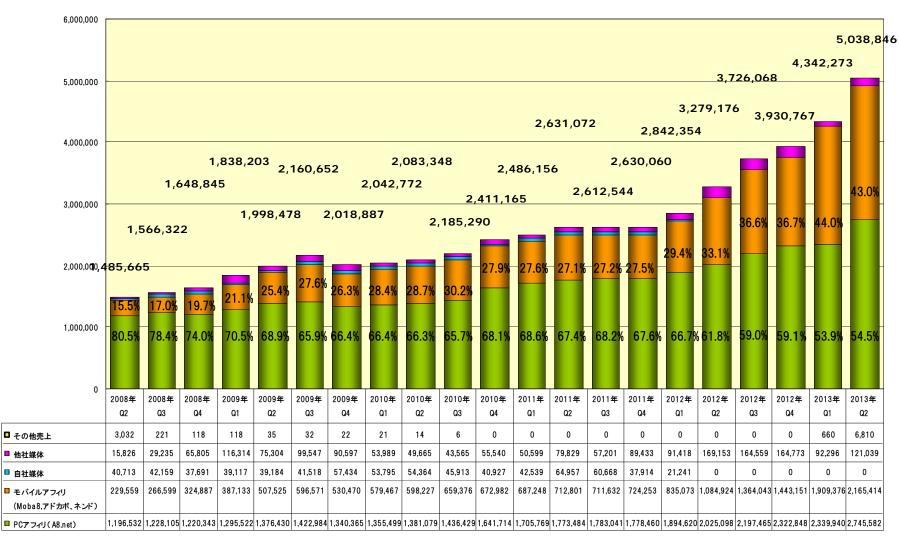




PC向け、モバイル向けとも大きく数字を伸ばすことができた。

各サービス区分別の売上高の推移 (単体・四半期ベース)

(単位:千円)



パソコン向けアフィリエイト広告サービス(単体)

対象サービス:「A8.net」

主要サマリー

	2013年 第2四半期(4~6月)	2012年 第2四半期(4~6月)	対前年同期 増減率
売上(千円)	2,745,582	2,025,098	35.6%
稼動広告主ⅠD数	2,322	2,239	3.7%
登録パートナーサイト 数	1,457,994	1,257,833	15.9%

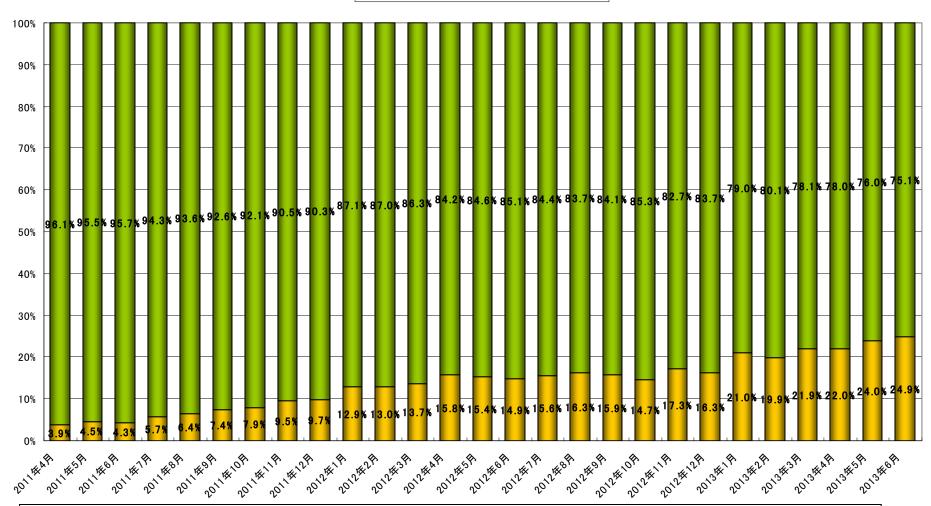
パソコン向けアフィリエイト広告サービス(単体) 対象サービス:「A8.net」 売上高の推移(四半期ベース)



Eコマース、金融、人材分野が順調に伸びて四半期ベースで過去最高となった。

パソコン向けアフィリエイト広告サービス(単体) 対象サービス:「A8.net」 成果報酬に占めるスマートフォン割合の推移(月次ベース)

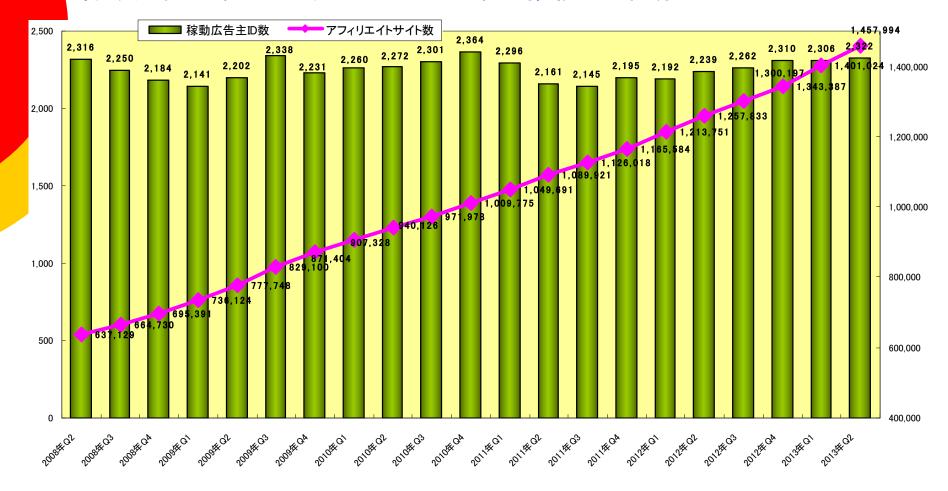
■スマホ経由成果報酬割合 ■ PC経由成果報酬割合



※上記数値は確定される前の成果報酬比率につき、実際に確定された成果報酬比率とは異なります。

スマートフォン分野の成果報酬は約25%である。

パソコン向けアフィリエイト広告サービス(単体) 対象サービス:「A8.net」 稼動広告主数とアフィリエイトサイト数の推移(四半期ベース)

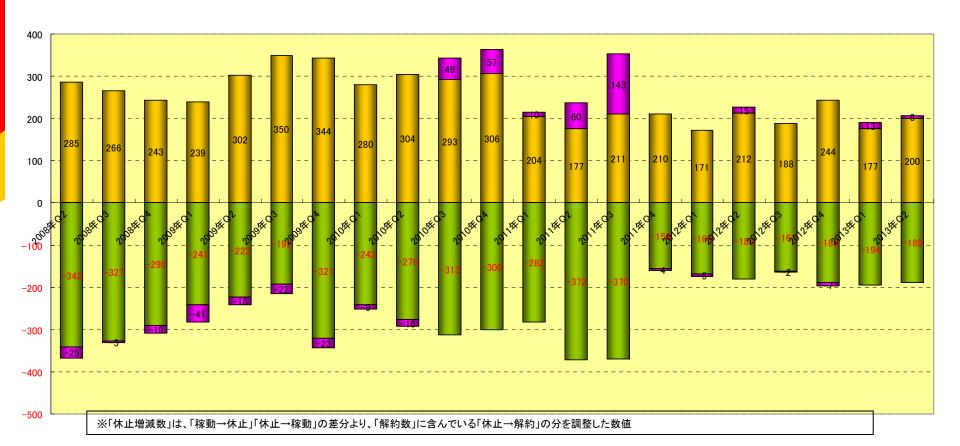


アフィリエイトサイト数は順調に推移している。稼動広告主数は伸び悩んでいる。

パソコン向けアフィリエイト広告サービス(単体) 対象サービス:「A8.net」

広告主の新規稼動、解約数の推移

■新規稼動件数 ■解約数 ■休止増減数



解約処理の厳格化に伴い、稼動広告主の数え方を変更。当グラフにおいては2009年Q4より適用。

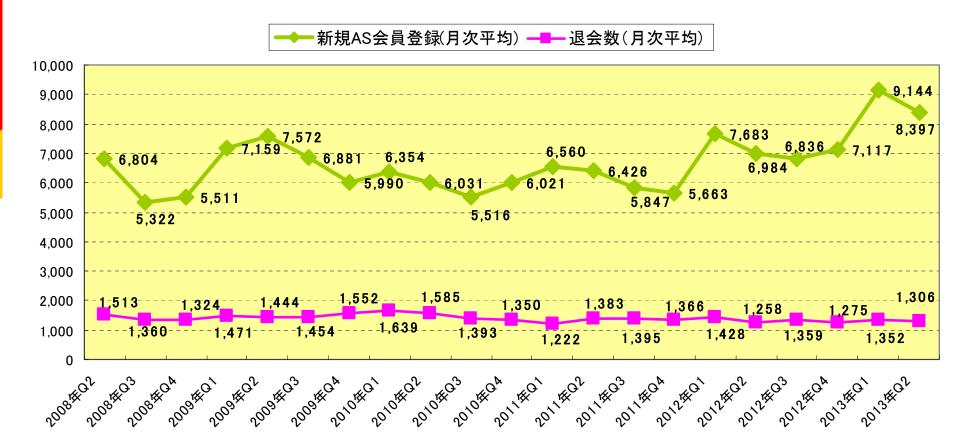
※解約休止数(厳格化前基準)

2009Q4[219],2010Q1[223]2010Q2[254],2010Q3(259),2010Q4(236)

200件の稼働は確保したが、微増に留まった。

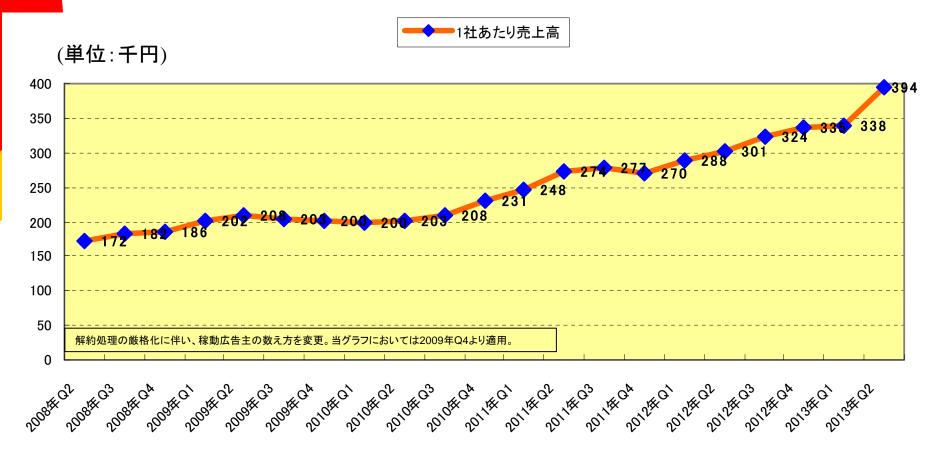
<u>パソコン向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「A8.net」 転担AC(マスパエス)サイト)会員発信、場合の日次で

新規AS(アフィリエイトサイト)会員登録・退会の月次平均推移



月間新規登録数は7000~8000で大きな変化はない。

<u>パソコン向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「A8.net」 1広告主あたり月次売上高平均推移



成果単価の適正化や顧客利用単価をあげる努力を続けている。

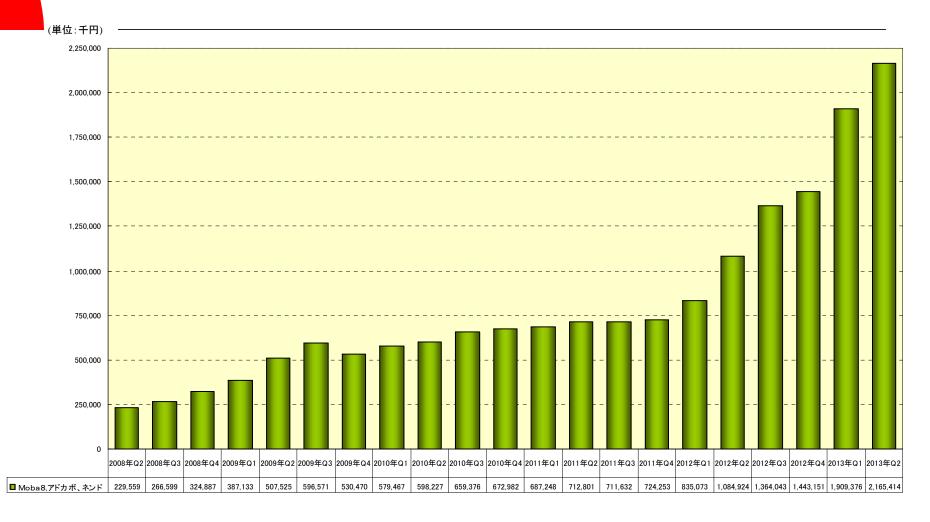
<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「Moba8.net」「adocavo」「nend」 主要サマリー

	2013年 第2四半期(4~6月)	2012年 第2四半期(4~6月)	対前年同期 増減率				
売上(千円)	2,165,414	1,084,924	99.6%				
稼動広告主ID数	1,312	1,241	5.7%				
登録パートナーサイト数	281,518	206,219	36.5%				

※稼動広告主ID数、登録パートナーサイト数において、2012年6月末に終了した「adocavo」の数値は含んでおりません。

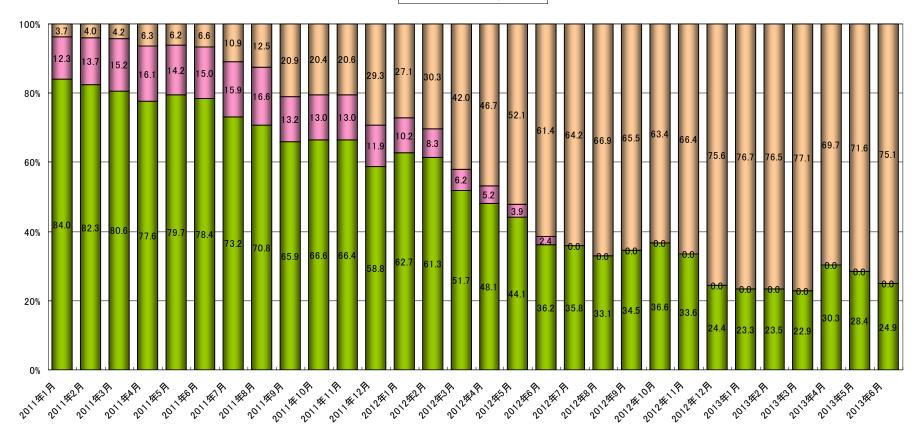
「Moba8.net」の稼動広告主数は減少したが、「nend」は順調に増えている。

<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「Moba8.net」「adocavo」「nend」 売上高の推移(四半期ベース)



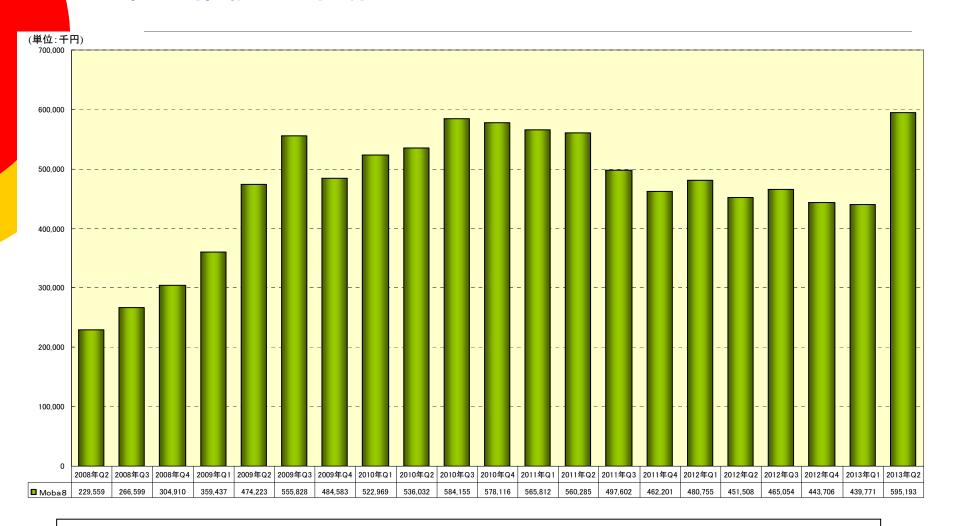
<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「Moba8.net」「adocavo」「nend」 売上構成比の推移(月次ベース)

■ Moba8.net ■ アドカボ ■ ネンド



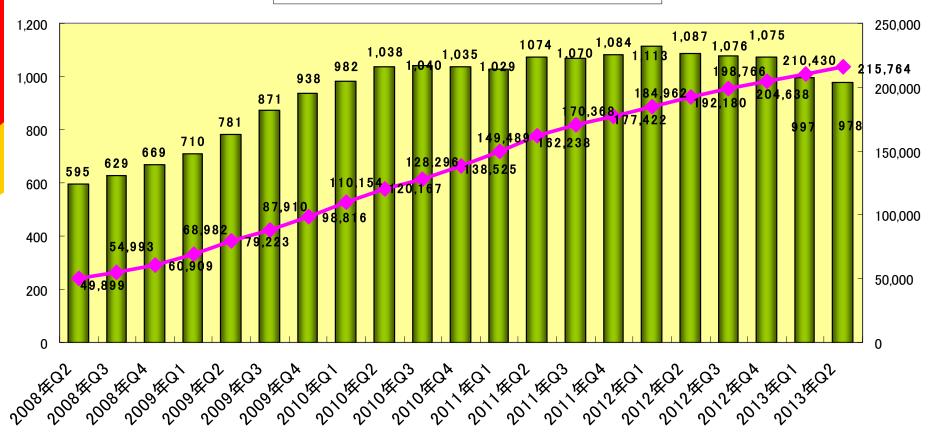
4月は5カ月ぶりに「Moba8.net」の売上比率が3割を超えた。

<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「Moba8.net」 売上高の推移(四半期ベース)



<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「Moba8.net」 稼動広告主数とアフィリエイトサイト数の推移(四半期ベース)

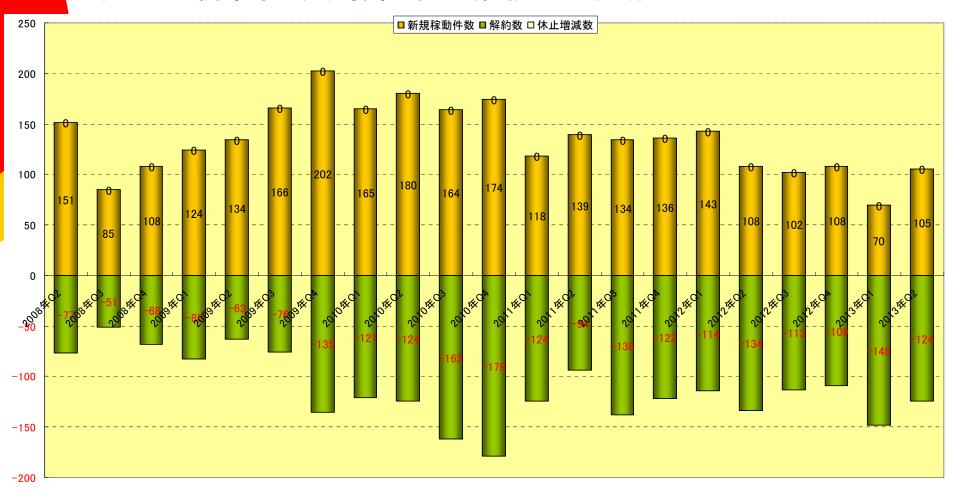
■■ 稼動広告主ID数 → アフィリエイトサイト数



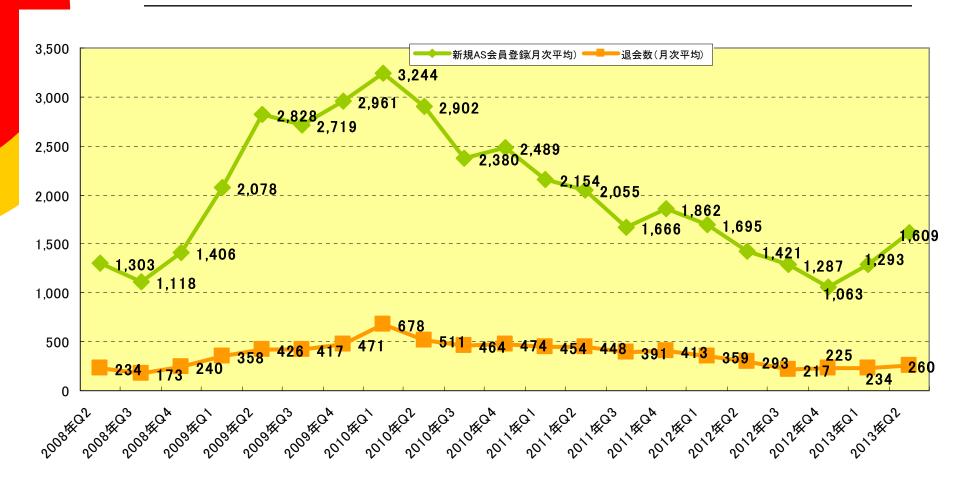
モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)

対象サービス:「Moba8.net」

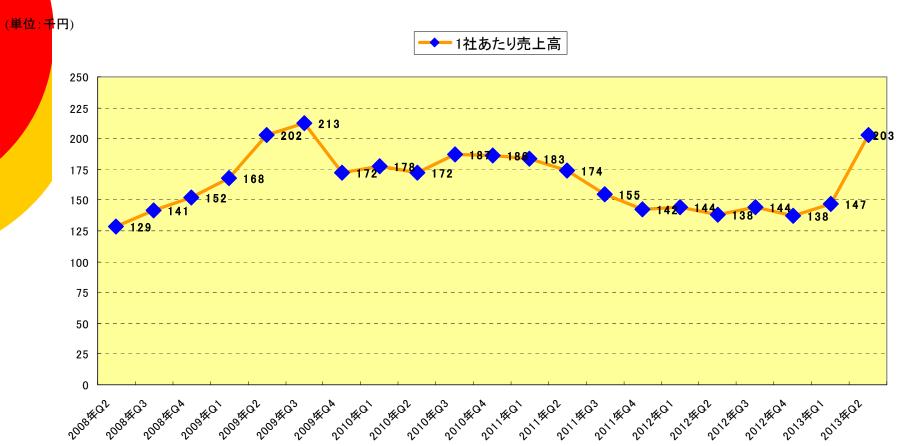
広告主の新規稼動、解約数の推移(四半期ベース)



<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「Moba8.net」 新規AS(アフィリエイトサイト)会員登録・退会の月次平均推移

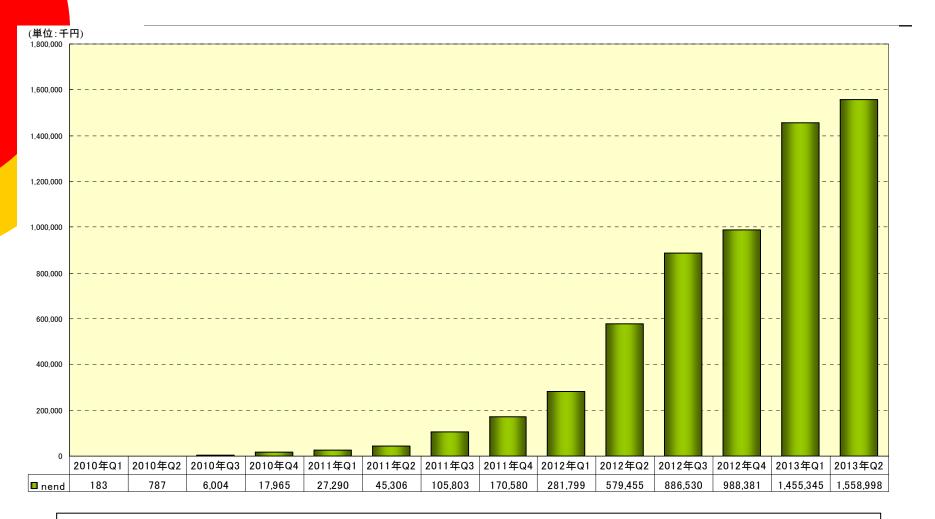


<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス:「Moba8.net」 1広告主あたり月次売上高平均推移

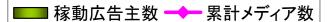


金融関連の広告主などの影響で1社あたりの売上高が増加した。

<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス: 「nend」 売上高の推移(四半期ベース)



<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス: 「nend」 稼動広告主数とメディア数の推移(四半期ベース)



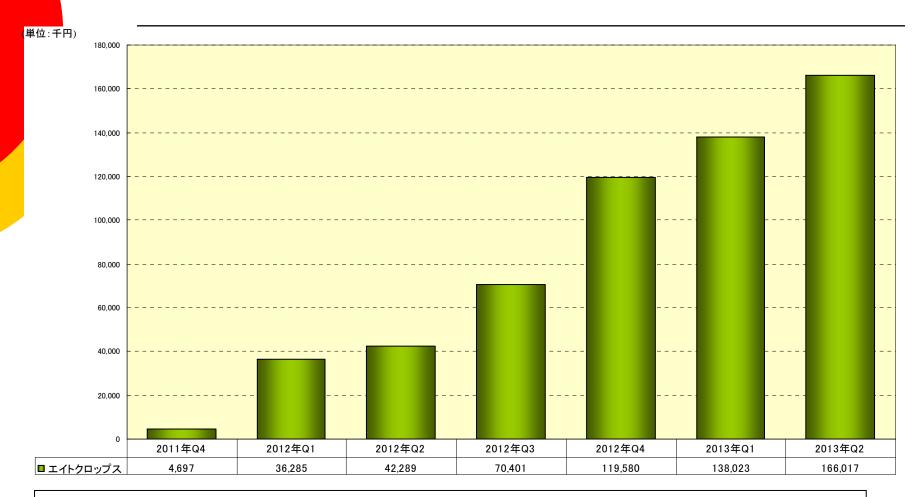


<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス(単体)</u> 対象サービス: 「nend」 1広告主あたり月次売上高平均推移



広告主数の増加により1社あたりの売上高は若干低下した。

<u>モバイル向けアフィリエイト広告サービス</u> (エイトクロップス単体) 売上高の推移(四半期ベース)



※上記数値はエイトクロップス単体の売上高で、連結間取引相殺前のものになります。

※エイトクロップスの売上はファンコミュニケーションズ連結売上の「モバイル向けアフィリエイト広告サービス」の区分に計上しています

売上高が前年同期比で292.6%増となった。

く連結グループ事業>

株式会社リアラス

<mark>設立:</mark>2000年9月12日 **2011**年8月1日に当社グループ会社に (当社持株比率100%)

主な事業内容 携帯電話、PCへのゲーム関連コンテンツ、音楽関連コンテンツの配信サービス、インターネット広告事業

単位:千円	2013年第2四半期累計
売上高	213,985
営業利益	△7,046
当期純利益	△6,737

※上記金額は連結間取引相殺前の金額になります。



株式会社エイトクロップス

設立:2011年8月1日

<mark>(当</mark>社持株比率100%にて設立)

主な事業内容

スマートフォンアプリのCPIに特化した広告配信サービス「adcrops(アドクロップス)」を運営

※CPI: Cost Per Installの略で、1インストール当たりの支払額を意味します。



単位: 千円	2013年第2四半期累計
売上高	304,041
営業利益	21,213
当期純利益	20,888

株式会社アドジャポン

設立:2012年3月1日

(当社持株比率100%にて設立)

主な事業内容

世界のアドネットワークを一元管理する プラットフォーム、多言語対応アフィリエイトサービスおよび多言語メディア事業の 企画・運営

※2012年第1四半期から連結対象

単位:千円	2013年第2四半期累計
売上高	48,992
営業利益	Δ12,002
当期純利益	△12,126



※上記金額は連結間取引相殺前の金額になります。

株式会社ミートラボ

設立: 2012年6月7日 2012年7月12日に当社グループ会社に (当社持株比率85.5%)

主な事業内容

PC、スマートフォン向けアプリメディア事業 スマートフォンアプリのアグリゲート事業 スマートフォン向けコンテンツ企画編集事業

※2012年第3四半期から連結対象

単位:千円	2013年第2四半期累計
売上高	74,293
営業利益	10,797
当期純利益	7,433

※上記金額は連結間取引相殺前の金額になります。

meet-labo

株式会社アドボカシ

<mark>設</mark>立:2011年11月1日 (当社持株比率100%にて設立)

主な事業内容 SNS(ソーシャルネットワーク)およ びスマートフォンを活用した企業向 けプロモーションの企画立案、運 営支援

※2013年6月30日に事業終了

単位:千円	2013年第2四半期累計
売上高	41,926
営業利益	△15,466
当期純利益	△15,815



株式会社セルフエンプロイド

<mark>設</mark>立:2012年3月1日 (当社持株比率100%にて設立)

主な事業内容

インターネット上での仕事の受委託を目的としたマッチングサイトの企画・運営 ※ 2012年第1四半期から連結対象

※2013年7月31日に事業終了

2012年3月1日		55		
法人登記を完了し、営業スタート		(S)	クラウドソーシ	こがた
2012年7月18日				
クラウドソーシングサービス	(セルフエン	7 11 1
「スキジョブ!」をリリース スキジョブ!				
			The second second	

あなたにあった仕事がみつかる。 欲しい人材がすぐ見つかる。

単位:千円	2013年第2四半期累計
売上高	3,392
営業利益	∆8,676
当期純利益	△11,532

※上記金額は連結間取引相殺前の金額になります。

参考資料

経営ビジョン

世界最大の成功報酬型アドネットワーク企業グループを目指す。

広告主、アフィリエイトサイト/アプリ制作者(メディア)、消費者の3者間に成功報酬の広告モデルを導入し、最大最適なWin-Win-Winの関係を実現するアドネットワークを構築する。

広告主にはマーケティングコストの最適化を、アフィリエイトサイト/アプリ制作者(メディア)には収益の最大化を、消費者には消費コストの低下やサービス 品質の向上など継続的なメリットをもたらす。

私たちは世界最大の成功報酬型アドネットワークの構築を目指す企業グループと して存在し、ネット時代にふさわしい生産・販売・消費サイクルの構築にかかわり、新し い付加価値を創造し、社会に貢献するものである。

会社概要

■ 会 社 名 株式会社ファンコミュニケーションズ

(英文表記:F@N Communications, Inc.)

■ 証券コード 2461(JASDAQ)

■決算期 12月

■ 設立 平成11年10月1日

■ 資本金 10億1,872万円(平成25年7月31日現在)

■ 代表取締役社長 柳澤 安慶(やなぎさわ やすよし)

■ 従業員数 単体214名(平成25年6月30日現在※アルバイト・派遣社員含む)

グループ合計271名(平成25年6月30日現在※アルバイト・派遣社員含む)

■ 本社所在地 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷1-1-8

青山ダイヤモンドビル

■ TEL 03-5766-3530(IR)

■ FAX 03-5766-3782

免責事項

当資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略などに関する情報は、当資料の作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内で行った判断に基づくものです。

しかしながら実際には、通常予測し得ないような特別事情の発生または通常予測し得ないような結果の発生などにより、当資料記載の業績見通しとは異なる結果を生じ得るリスクを含んでおります。

当社は、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的な開示に努めてまいりますが、当資料記載の業績見通しのみに全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられるようお願いいたします。

記載内容については細心の注意を払っておりますが、記載された情報の誤りやデータのダウンロードなどによって生じた障害などに関しましては、当社は一切責任を負うものではありませんのでご了承ください。

なお、いかなる目的であれ、当資料を無断で複製、または転送などを行われないようにお願いいたします。

<u>お問い合せ先</u>

株式会社ファンコミュニケーションズ

Tel: 03-5766-3530

E-mail:ir-info@fancs.com